

# INVITATION

## FORRETNINGSUDVIKLING FOR BYGGE- OG ANLÆG SVIRKSOMHEDER

27. januar, 10. og 24. februar 2016 – alle dage kl. 16.00-18.30

### Få inspiration til din virksomhed

Næstved Erhverv inviterer sammen med Erhvervsakademi Sjælland til en møderække om forretningsudvikling i bygge- og anlægsbranchen. Målgruppen er mindre og mellemstore virksomheder inden for håndværk, byggeri og anlæg samt rådgivere – ingeniører og arkitekter. Møderne giver dig ny viden og inspiration til at udvikle din virksomhed.

Underviser er Jesper Salling Nielsen fra konsulentvirksomheden Quo Vadis. Han indleder hvert møde med et oplæg, hvorefter en spændende virksomhed i bygge- og anlægsbranchen fortæller om sin forretningsudvikling. Derudover er der tid til diskussion og udveksling af erfaringer.

Møderne sætter fokus på tre aspekter, som har stor betydning for succes i din virksomhed – nemlig produkt, produktion og salg.

27. januar 2016

#### PRODUKT – BLIV SKARP PÅ DINE KERNEYDELSER OG KOMPETENCER

Gæsteoplæg: Skou Gruppen

10. februar 2016

#### PRODUKTION – FÅ OPTIMERET VIRKSOMHEDENS ARBEJDSGANGE

Gæsteoplæg: VVS-firmaet V. Jørgensen

24. februar 2016

#### SALG – FÅ NYE KUNDER OG FASTHOLD DE NUVÆRENDE

Gæsteoplæg: Kopp Sorø

### TIDSPUNKT

Onsdag den 27. januar 2016  
Onsdag den 10. februar 2016  
Onsdag den 24. februar 2016  
Alle dage kl. 16.00-18.30

### STED

Erhvervsakademi Sjælland  
Femøvej 3  
4700 Næstved

### PRIS

Gratis

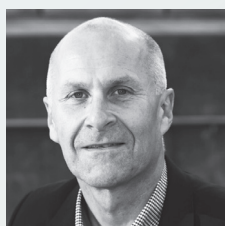
### INFO OG TILMELDING

Senest den 22. januar 2016 på  
[www.naestvederhverv.dk](http://www.naestvederhverv.dk)  
Som udgangspunkt tilmelder man sig hele møderækken – det er dog også muligt at deltage i møderne enkeltvis

### SPØRGSMÅL

Kontakt Peter Fjerring  
på 55 88 52 18 eller  
[pfj@naestvederhverv.dk](mailto:pfj@naestvederhverv.dk)

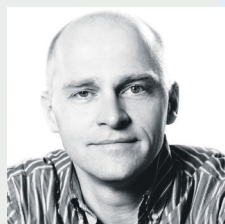
## OPLÆGSHOLDERE



### JESPER SALLING NIELSEN

*Underviser alle tre gange*

Jesper Salling Nielsen har 25 års erfaring fra byggebranchen. Han har siden 2009 været indehaver af konsulentvirksomheden Quo Vadis, der har specialiseret sig i forretningsudvikling og bestyrelsesarbejde inden for bygge/ anlæg. Jesper Salling Nielsen er uddannet bygningsingeniør suppleret med uddannelse inden for ledelse og udvikling og arbejdede i 21 år (frem til 2009) i forskellige stillinger i NCC – både som projekt- og projekteringsleder på byggepladserne og med ledelse og udvikling.



### MARTIN SKOU

*Gæsteoplæg den 27/1*

Tømrermester Martin Skou startede Skou Gruppen A/S i 2002. Det stod hurtigt klart for ham, at virksomheden skulle drives professionelt og han ikke havde lyst til at gå rundt med bekymringerne alene. Derfor spurgte han en gammel spejderkammerat, om han ville sidde i bestyrelsen for Skou Gruppen. Og således startede det hele: Hjemme hos Martin Skou, rundt om køkkenbordet. Her stillede han på første bestyrelsesmøde spørgsmålet: Hvad er planen med det her? I dag beskæftiger Skou Gruppen ca. 150 medarbejdere og omsætter årligt for over 250 mio. kr.



### ERIK JØRGENSEN

*Gæsteoplæg den 10/2*

Erik Jørgensen udgør sammen med sin bror Peter femte generation i VVS-Installatør V. Jørgensen A/S, et Næstved-firma, der blev grundlagt i 1862. Med sine 18 medarbejdere udføres opgaver for virksomheder og institutioner inden for varme, ventilation og sanitet – både i nybyggeri og eksisterende bygninger. V. Jørgensen kombinerer et traditionelt håndværk med en moderne virksomhedsdrift på områder som kvalitetsstyring, efteruddannelse og digitalisering af arbejdsgange.



### LARS MOURITSEN

*Gæsteoplæg den 24/2*

Lars Mouritsen er ejer og direktør i Kopp Sorø A/S, der i over 30 år været førende inden for byggeri og håndværk. Kopp Sorø har kompetencer inden for tømrer-, snedker-, maler-, murer- og brolæggerfagene og løser en lang række komplicerede opgaver. Kundegruppen spænder fra privatpersoner til erhverv, landbrug, boligselskaber og offentlige institutioner. De seneste år har Kopp Sorø været inde i en rivende udvikling med både vækst i ordretilgangen og opkøb af virksomhederne KTB Totalbyg i Slagelse og Aage Th. i Kalundborg.